Werde ein Teil von TOWNTRADER

Vertriebsmitarbeiter:in im Außendienst (w/m/d)

Mit unserer innovativen Community und Online-Plattform verhelfen wir Händlern & Dienstleistern zu mehr Sichtbarkeit im Internet und bringen Onlinekaufende in die Ladengeschäfte in der Region.
Wir sehen TOWNTRADER als eine gemeinsame Plattform von & für regionale Händler & Dienstleister.

Sales – Unbefristet – Vollzeit / Handelsvertretung – Ilbenstadt / Remote

---

Im Zentrum des Kundenerlebnisses bei TOWNTRADER stehst du als Sales Mitarbeiter:in. Du trägst die Verantwortung für unsere Kund:innen und Deine Vertriebsziele. Du erstellst gemeinsam mit deinen Kolleg:innen neue Vertriebskonzepte und kümmerst dich um die Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie.

Mit deiner Arbeit sorgst du dafür, dass unsere Produkte von tausenden Geschäftskunden gekauft werden und Endkunden auf unsere Plattform aufmerksam werden und darüber einkaufen. Dabei generierst du nicht „nur“ Sales, sondern verhilfst mit jedem Sale einem lokalen Anbieter zu mehr Umsatz und bringst ihm online kaufende Kunden in sein Geschäft oder hilfst ihm dabei, dass seine Dienstleistung gefunden wird. Dadurch ermöglichen wir unseren Gemeinden in Zukunft belebte Innenstädte. Lieblingsprodukte- & Dienstleistungen werden online schnell und einfach gefunden und können vor Ort gekauft werden. Als Sales Mitarbeiter von TOWNTRADER bist du ein wichtiger Teil der Community.

Wir sind TOWNTRADER und verhelfen Millionen von Menschen zu einem neuen Einkaufserlebnis „Connected Shopping“ und erhalten damit die Geschäfte in Innenstädten.

Für unser Wachstum suchen wir talentierte und passionierte Menschen für unser Team. Unser Ziel für Dich: Wir wollen, dass du bei uns den besten Job machen kannst, den du jemals gemacht hast.

Wir sind TOWNTRADER

Mit TOWNTRADER unterstützen wir Menschen, ihren Lieblings- Händler oder -Dienstleister in der Nähe zu finden.

Mit Hilfe unserer Plattform und Community, bringen wir +350.000 regionale Geschäfte online in die Sichtbarkeit und helfen Ihnen zu mehr Umsatz.

Dabei legen wir den Fokus auf die Dinge, die wirklich zählen! Unter anderem: Menschen in die Ladengeschäfte locken, Prozessoptimierung (Logistik, Retourenmanagement, SEO Marketing & aktuelle Angebote)

Die Idee wurde 2020 geboren, sind zu 100 % eigenfinanziert und werden mit unserem Team viele Hürden überwinden.

Wir leben unsere Vision und freuen uns, wenn auch Du ein Teil davon werden möchtest!

Diese Aufgaben erwarten dich…

Neukundenakquise und Betreuung von Bestandskunden

Strategische Entwicklung bestehender und innovativer Vertriebskonzepte zusammen mit der Geschäftsleitung

Planung und Umsetzung von zielgruppengerechten Vertriebs- und Marketingaktivitäten

Marktrecherche und -analyse

Ausbau und Durchführung von Trainings- und Coachingmaßnahmen

Optimierung des Verkaufs von unseren Produkten und Dienstleistungen

So kannst du bei uns punkten…

abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation und mindestens 7 Jahre Erfahrung im Vertrieb.

Du bist sehr gewissenhaft, zuverlässig und übernimmst gerne die Verantwortung in Projekten

Du zeichnest dich durch betriebswirtschaftliches und prozessorientiertes Handeln aus, denkst analytisch und bringst eine Affinität für Zahlen & KPIs mit

Du hast Freude an der Arbeit mit Excel oder Google Sheets

Du fühlst dich in einem Wachstumsunternehmen mit agilem & schnell verändernden Umfeld wohl

Du bist kommunikationsstark und besitzt sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Qualität, Sicherheit und Kundenzufriedenheit stehen für dich an erster Stelle.

Einsatzbereitschaft und hohe Belastbarkeit

Ausgezeichnetes technisches Verständnis und strategische Arbeitsweise

Sozialkompetenz und Teamgeist

Gute rechnerische und analytische Fähigkeiten

Verhandlungssichere Englischkenntnisse und gegebenenfalls Kenntnisse einer weiteren Fremdsprache

Das bieten wir dir …

Bei uns kannst du dich in einem sehr breiten und abwechslungsreichen Aufgabenfeld verwirklichen

Attraktive wiederkehrende Provisionen über einen vereinbarten Zeitraum

Mitgestaltungsmöglichkeiten und Einbringung deiner Ideen im Unternehmen

Flache Hierarchien mit kurzen Kommunikationswegen und schnellen Entscheidungen

Hochwertige Weiterbildungen und eine konstruktive Feedbackkultur

Flexible Arbeitszeiten (keine feste Kernarbeitszeit) und Home-Office Anteil

Bis 12 Uhr keine Meetings / interne Kommunikation: Wir möchten, dass du dich bestmöglich auf deine Projekte fokussieren kannst

Modernes Office in Ilbenstadt.

On top: Hightech Ausstattung (auch für's Home-Office), kostenlose Massagen, Getränke & Snacks sowie kostenlose Parkplätze

Du bist Unternehmer im Unternehmen.

Weitere Benefits findest du auf der Karriereseite

Perfect match? Bewirb dich jetzt!

Du hast deine Traumposition bei uns gefunden? Dann zögere nicht lange und schicke uns deine Bewerbung. Natürlich beantworten wir dir vorher gerne deine offenen Fragen.

Unser Bewerbungsprozess - Wir freuen uns auf Dich!

1. **Bewerbung**
   Reiche ganz klassisch deine Bewerbung (Anschreiben + CV) ein oder drehe ein kurzes Selfie-Video statt des Anschreibens.

2. **Culture-Call**
   In einem kurzen 10-minütigen Zoom-Call lernen wir uns erstmals kennen. Im Anschluss senden wir dir eine kleine Praxisaufgabe zu, die du flexibel bearbeiten kannst.

3. **Skills-Call**
   In einem ca. 20-40 minütigen online Interview via Zoom lernen wir uns gegenseitig besser kennen und du hast genug Zeit für deine Fragen.

4. **Kennenlernen**
   Im persönlichen Interview lernst du unseren Gründer Fabian kennen und kannst dich davon überzeugen, dass TOWNTRADER das richtige Unternehmen für dich ist.

5. **Willkommen!**
   Wir passen zusammen? Dann freuen wir uns, dich im Team zu begrüßen. Lass uns gemeinsam unsere Vision verwirklichen und auch deine Ziele erreichen! #belebteinnenstädte